

Warszawa, 13.02.2009

Konsorcjum Stali znacząco poprawiło wyniki za IV kwartały 2008 r.

Przychody Konsorcjum Stali narastająco za cztery kwartały 2008 r. wyniosły 757,4 mln zł i były i 358,6 mln zł wyższe od przychodów osiągniętych w tym samym okresie roku 2007 (wzrost o 90%), Zysk netto, który wyniósł 14,6 mln zł jest wyższy o 1,57 mln zł, tj. o 12,1% od zysku osiągniętego w 2007 r.

Przyczyną wzrostu przychodów jest połączenie ze spółką Bodeko, które nastąpiło 01.07.2008 r. oraz konsekwentna realizacja strategii ogólnopolskiej sieci przetwórstwa i dystrybucji stali. Obecnie Konsorcjum dysponuje 10 oddziałami handlowymi, pięcioma zakładami produkcyjnymi i trzema biurami handlowymi na terenie całego kraju.

Przychody i zyski Bodeko wchodzi w skład rachunku zysków i strat Konsorcjum dopiero począwszy od III kwartału 2008 r. Rachunek zysków i strat Konsorcjum Stali narastająco za cztery kwartały 2008 r. nie uwzględnia jednak wyników Bodeko za I półrocze 2008 r., czyli do chwili połączenia z Konsorcjum Stali. Tymczasem w I półroczu Bodeko miało 387,8 mln zł przychodów ze sprzedaży oraz 15,4 mln zł zysku netto. Zsumowanie wyników Konsorcjum Stali i Bodeko daje 1148,9 mln zł przychodów ze sprzedaży, czyli o 143,2 mln zł (14,2 proc.) więcej niż zsumowane przychody za 2007 r. Z kolei zysk netto w tym ujęciu wyniósłby 29,9 mln zł (spadek o 3,7 proc., czyli o 1,16 mln zł).

Spadek zysku w IV kwartale spowodowany trudną sytuacją na rynku i amortyzacją Bodeko

W samym IV kwartale przychody Konsorcjum Stali wyniosły 220,2 mln zł w porównaniu do 86,9 mln zł rok wcześniej (wzrost o 133,2 mln zł). Zysk netto znacząco zmalał i wyniósł 137 tys. zł w porównaniu z 2,8 mln zł w IV kwartale 2007 r. - Był to trudny kwartał dla branży spowodowany kryzysem finansowym – ocenia Robert Wojdyna, prezes Konsorcjum Stali. - Zużycie stali spadło w całej Europie. Dystrybutorzy stali w III i IV kwartale rozpoczęli wyprzedaż zapasów po niższych cenach, spodziewając się dalszych spadków – dodaje prezes Konsorcjum.

W rezultacie w wielu asortymentach stal w IV kwartale potaniała o kilkadziesiąt proc., osiągając poziom sprzed 2004 roku. Nie mogło to pozostać bez wpływu na firmy dystrybucyjne. Również Konsorcjum Stali jako duży gracz na tym rynku, posiadało znaczące zapasy magazynowe, których wartość spadła. - Mimo tak niekorzystnej sytuacji na rynku Konsorcjum Stali udało się wypracować w IV kwartale zysk netto. Skupiliśmy się na utrzymaniu rynku zbytu, co potwierdza poziom obrotów oraz na odbudowaniu zapasów stali

w atrakcyjnych cenach. Liczymy, że posiadanie zapasów zakupionych po niskich cenach, da nam przewagę konkurencyjną w przyszłości – mówi Robert Wojdyna.

Osiągnięty w IV kwartale zysk netto na poziomie 137 tys. zł byłby wyższy o 1,115 mln zł (i sięgnąłby 1,25 mln zł), gdyby nie wymóg odpisu amortyzacyjnego. Zysk za IV kwartał 2008 r. obciążony jest kosztami wysokiej amortyzacji dodatkowej wartości firmy, która wykazywana jest w bilansie Konsorcjum Stali po połączeniu z Bodeko 1 lipca – wykazany zysk pomniejszony jest o 1,115 mln zł z tytułu kosztów amortyzacji wartości firmy. Wartość firmy powstała w wyniku połączenia z Bodeko, rozumiana jako nadwyżka ceny nabycia spółki przejmowanej nad niższą od niej wartością godziwą przejętych aktywów netto tej spółki, została wyliczona w dniu połączenia na poziomie 99 363 tys. zł. Ustawa o rachunkowości, na podstawie której Konsorcjum Stali sporządza sprawozdania finansowe zobowiązuje do amortyzowania dodatkowej wartości firmy i obciążania wypracowanego wyniku kosztami tej amortyzacji. Konsorcjum Stali amortyzuje zatem powstałą po połączeniu dodatkową wartość firmy metodą liniową przez okres 20 lat, który jest maksymalnym dopuszczalnym w ustawie okresem umarzania wartości firmy