

**Raport bieżący nr 7/2011**

Data sporządzenia: 2011-01-20

**Temat:**

Znacząca umowa

**Podstawa prawna:**

Art. 56 ust. 1 pkt. 2 ustawy o ofercie publicznej – informacje bieżące i okresowe

**Treść raportu:**

Zarząd Konsorcjum Stali S.A. z siedzibą w Warszawie (dalej: Emitent) informuje, że w okresie od dnia 10 grudnia 2010 r. do dnia dzisiejszego zawarł ze Spółką zarejestrowaną w Polsce, a będącą dostawcą wyrobów hutniczych produkowanych przez jedną z hut na terenie państwa będącego członkiem Unii Europejskiej (dalej: Dostawca), umowy dostaw prętów żebrowanych o łącznej szacunkowej wartości 39.898.500,00 (słownie: trzydzieści dziewięć milionów osiemset dziewięćdziesiąt osiem tysięcy pięćset) zł netto. Największa z zawartych umów to Umowa dostaw prętów żebrowanych, która została zawarta z wyżej oznaczonym Dostawcą w dniu 10 grudnia 2010 r.

Wartość szacunkowa Umowy: 20.029.500,00 (słownie: dwadzieścia milionów dwadzieścia dziewięć tysięcy pięćset) zł netto.

Termin realizacji: 10 grudnia 2010 r. – 18.02.2011 r.

**Warunki finansowe:**

Umowa przewiduje wpłatę przez Emitenta zaliczki w wysokości 100% wartości brutto Umowy przed dokonywaniem dostaw.

Dostawca zapłaci Emitentowi następujące kary umowne:

- a) za dostarczenie prętów nieodpowiadających warunkom jakościowym określonym w umowie - 100% wartości brutto Umowy,
- b) za opóźnienie w dostarczeniu dostaw zgodnie z Umową w wysokości 0,2% wartości brutto Umowy za każdy jego dzień w stosunku do terminów dostaw wynikających z Umowy,

- c) za opóźnienie w usunięciu wad w wysokości 0,2% wartości brutto Umowy za każdy dzień opóźnienia, liczony od bezskutecznego upływu terminu do usunięcia wad wyznaczonego przez Emitenta;
- d) za odstąpienie od umowy z winy Dostawcy, w wysokości 15% wartości brutto Umowy.

Strony zastrzegły prawo Emitenta do dochodzenia odszkodowania przenoszącego wysokość zastrzeżonych kar umownych do wysokości faktycznie poniesionej szkody.

W pozostałym zakresie Umowa została zawarta na warunkach powszechnie stosowanych dla danego typu umów.

Wartość umów z Dostawcą przekracza 10% kapitałów własnych Emitenta.